

Số: **380** /XMHT-CNTT
V/v mời chào hàng cung cấp dịch vụ Office Wan

Hải Dương, ngày **13** tháng **02** năm 2025

THƯ YÊU CẦU CHÀO HÀNG

Kính gửi: Viettel Hải Dương
– Chi nhánh Tập đoàn Công nghiệp – Viễn thông Quân đội

Công ty Xi măng Vicem Hoàng Thạch đang có nhu cầu mua Dịch vụ Office Wan, đề nghị Viettel Hải Dương xem xét khả năng và gửi Hồ sơ đề xuất với các nội dung như sau:

A. CHỈ DẪN NHÀ CUNG CẤP

I. Nhà cung cấp phải chuẩn bị Hồ sơ đề xuất bao gồm:

1. Đơn chào hàng: Trong đó ghi rõ dịch vụ sẽ cung cấp, số lượng, đơn giá chào, hiệu lực của Hồ sơ đề xuất.
2. Bản cam kết cung cấp hàng hóa đáp ứng các yêu cầu kỹ thuật theo quy định (nêu tại Mục II - Phần B của Thư yêu cầu chào hàng này).
3. Các tài liệu mô tả kỹ thuật cụ thể của hàng hóa, dịch vụ liên quan (nếu có).

II. Thời gian có hiệu lực của Hồ sơ đề xuất: 30 ngày kể từ ngày có thời điểm hết hạn nộp Hồ sơ đề xuất (Hồ sơ đề xuất có thời hạn hiệu lực ngắn hơn quy định sẽ bị loại).

III. Quy cách nộp Hồ sơ đề xuất:

1. Hồ sơ đề xuất để trong phong bì kín và có dấu niêm phong, ngoài bì phải ghi rõ các nội dung sau:
 - Hồ sơ đề xuất **Dịch vụ Office Wan**.
 - Nơi nhận: Phòng Công nghệ Thông tin - Công ty Xi măng Vicem Hoàng Thạch, Địa chỉ: Phường Minh Tân, thị xã Kinh Môn, tỉnh Hải Dương; ĐT: 0220.3521536; Fax: 0220.3821098; Email: contact@hoangthach.vn.
2. Nhà cung cấp có thể gửi Hồ sơ đề xuất bằng fax/email, nhưng Công ty Xi măng Vicem Hoàng Thạch không chịu trách nhiệm về tính bảo mật.

IV. Thời điểm hết hạn nộp Hồ sơ đề xuất: 10 giờ 00 phút, ngày 19/02/2025.

B. TIÊU CHUẨN ĐÁNH GIÁ HỒ SƠ ĐỀ XUẤT

I. Đánh giá tính hợp lệ của Hồ sơ đề xuất

Hồ sơ đề xuất của nhà cung cấp được đánh giá là hợp lệ khi đáp ứng đầy đủ các nội dung sau đây:

1. Có Hồ sơ đề xuất nộp không muộn hơn thời điểm hết hạn nộp Hồ sơ đề xuất;

2. Có đơn chào hàng được đại diện hợp pháp của nhà cung cấp ký tên, đóng dấu;

3. Giá chào ghi trong Hồ sơ đề xuất phải cụ thể, cố định bằng số, bằng chữ và phải phù hợp, logic với bảng tổng hợp giá chào, không đề xuất các giá chào khác nhau hoặc có kèm theo điều kiện gây bất lợi cho bên mời chào hàng; giá chào phải bằng đồng Việt Nam;

4. Thời gian có hiệu lực của Hồ sơ đề xuất đáp ứng yêu cầu.

Nhà cung cấp có Hồ sơ đề xuất hợp lệ được xem xét, đánh giá tiếp về kỹ thuật.

II. Tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật

Sử dụng tiêu chí “đạt”, “không đạt” để đánh giá. Hồ sơ đề xuất được đánh giá là đáp ứng yêu cầu về kỹ thuật khi tất cả các tiêu chí quy định tại các mục dưới đây đều được đánh giá là “đạt”.

1. Tiêu chuẩn kỹ thuật

Stt	Yêu cầu và tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật	Mức độ đáp ứng
1.	Nhà cung cấp cam kết: Cung cấp dịch vụ Office Wan 02Mbps kết nối Công ty Xi măng Vicem Hoàng Thạch với Tổng công ty Xi măng Việt Nam.	Đạt
	Trái điều kiện trên.	Không đạt
2.	- Thời gian thực hiện: Trong vòng 12 tháng.	Đạt
	Trái điều kiện trên	Không đạt
3.	Giá chào: Chào bằng tiền đồng Việt Nam, là giá dịch vụ tại Công ty xi măng Vicem Hoàng Thạch, chưa bao gồm thuế GTGT (thuế GTGT được áp dụng theo quy định của cơ quan nhà nước có thẩm quyền).	Đạt
	Trái điều kiện trên.	Không đạt
4.	Điều kiện thanh toán: Có thể thanh toán cước mua gói nhiều tháng hoặc cước dịch vụ hàng tháng.	Đạt
	Trái điều kiện trên.	Không đạt
	NCC có Hồ sơ chào hàng phải đạt tất cả các yêu cầu trên thì mới được coi là đạt yêu cầu về kỹ thuật và được xem xét bước tiếp theo.	

2. Phạm vi cung cấp của hàng hóa

Stt	Nội dung	ĐVT	Số lượng	Thời gian thực hiện
1.	Dịch vụ Office Wan 02Mbps kết nối Công ty Xi măng Vicem Hoàng Thạch với Tổng công ty Xi măng Việt Nam.	Gói	01	Trong vòng 12 tháng

III. Phương pháp đánh giá về giá

Nhà cung cấp có Hồ sơ đề xuất hợp lệ, đáp ứng kỹ thuật thì được xem xét đánh giá về giá.

Áp dụng phương pháp giá thấp nhất

Bước 1: Xác định tổng giá chào.

Bước 2: Sửa lỗi vận dụng theo quy định của Luật Đấu thầu của Nước CHXHCN Việt Nam và các văn bản hướng dẫn hiện hành.

Bước 3: Hiệu chỉnh sai lệch vận dụng theo quy định của Luật Đấu thầu của Nước CHXHCN Việt Nam và các văn bản hướng dẫn hiện hành.

Bước 4: Xác định tổng giá chào sau sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch trừ đi giá trị giảm giá (nếu có);

Bước 5: Mời nhà cung cấp đàm phán, thương thảo hợp đồng. Nhà cung cấp được xem xét lựa chọn cung cấp dịch vụ cho Công ty Xi măng Vicem Hoàng Thạch nếu có tổng giá chào sau đàm phán, thương thảo không vượt tổng giá dự toán nêu trong Phương án mua sắm của Công ty Xi măng Vicem Hoàng Thạch.

Rất mong nhận được Hồ sơ đề xuất của Quý Công ty./.

Nơi nhận:

- NCC nêu trong PAMS;
- Lưu: P.CNTT, VP.

TỔNG GIÁM ĐỐC



Lê Xuân Khôi

